

# MARKTZUGANG CHINA

PRAXISORIENTIERTE WORKSHOP-REIHE ÜBER DIE CHANCEN UND HERAUSFORDERUNGEN DES CHINESISCHEN MARKTES FÜR DEUTSCHE MEDIZINUNTERNEHMEN

## Workshop 1 (07.02.2019): Herausforderung China – Marktmacht der Zukunft

<b>Uhrzeit</b>	17:30 – 19:30	
<b>Ablauf</b>	<p><b>Begrüßung</b></p>	Dr. Martin Reimer (Medical Valley GmbH)
	<p><b>Ende des Vorspiels – Wie Chinas Entwicklung die globale Wirtschaftsordnung verändert (60 min)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Globale Wirtschaftsordnung im Umbruch</li> <li>- Globaler Gesundheitsmarkt im Umbruch</li> <li>- Neues Marktumfeld China</li> </ul>	Daniel Frerichs (Managing Partner Salt & Pepper)
	<p><b>Arzneimittel produzieren und registrieren in China – gestern, heute und in Zukunft (30 min)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Normen und Standards</li> <li>- CFDA</li> <li>- EU Good Manufacturing Practice</li> </ul>	Julia Bacher (Senior GxP Consultant, Diapharm GmbH & Co KG)
	<b>Fragen der Teilnehmer an die ReferentInnen</b>	
	<b>ab 19:30 Uhr Get-together</b>	

**Workshop 2 (14.02.2019): Der chinesische Gesundheitsmarkt aus der Marktperspektive**

<b>Uhrzeit</b>	17:30 – 19:30	
<b>Ablauf</b>	<p><b>Begrüßung</b></p>	Dr. Martin Reimer (Medical Valley GmbH)
	<p><b>Handlungsmöglichkeiten für deutsche Medizintechnikunternehmen in China (45 min)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Markttrends und regulatorische Neuerungen</li> <li>- Potenziale des chinesischen Gesundheitsmarkts</li> <li>- Herausforderungen für deutsche Unternehmen und Ansatzmöglichkeiten</li> </ul>	Chenchao Liu (CEO Silreal)
	<p><b>Voraussetzungen und Grundlagen für erfolgreiche Geschäfte im Chinesischen Markt – ein Erfahrungsbericht aus der Praxis (45 min)</b></p> <p>Voraussetzungen:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Die genaue Prüfung (Warum China?)</li> <li>- Partnerprofil für China (Mit wem in China?)</li> <li>- Welchen Voraussetzungen unterliegen die Produkte? (mit was nach China?)</li> <li>- Was sind die Erwartungen?</li> </ul> <p>Grundlagen:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Rechtliche Grundbedingungen</li> <li>- Soziale Grundbedingungen</li> <li>- Die besondere Art chinesischer Partnerschaften</li> <li>- Die Bedeutung der gesellschaftlichen Wertigkeiten</li> </ul>	Jürgen Knittel (CEO Hyle Comp.)
	<b>Fragen der Teilnehmer an die Referenten</b>	
	<b>ab 19:30 Uhr Get-together</b>	

**Workshop 3 (21.02.2019): Business Basics – Geschäftliches Auftreten in China**

<b>Uhrzeit</b>	17:30 – 19:30	
<b>Ablauf</b>	<p><b>Begrüßung</b></p>	Dr. Martin Reimer (Medical Valley GmbH)
	<p><b>Umgang mit chinesischen Geschäftspartnern (60 min)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Anlass- und Adressatengerechtes Verhalten</li> <li>- Geschäftsreisen und Geschäftsessen in China (Vorbereitung, Ablauf, Nachbereitung)</li> <li>- Verhandlungsführung</li> </ul>	Chenchao Liu (CEO Silreal)
	<p><b>Business Basics China – Beispiele aus der Praxis (30 min)</b></p> <p>How to do China – Do’s and Don’ts im chinesischen Geschäftsalltag</p>	Daniel Frerichs (Managing Partner Salt & Pepper)
	<b>Fragen der Teilnehmer an die Referenten</b>	
	ab 19:30 Uhr Get-together	

## Profile der Referentin und Referenten

### Julia Bacher

Die diplomierte Ingenieurin der Lebensmittel- und Biotechnologie Julia Bacher arbeitet seit 2018 als Senior GXP Konsultent bei Diapharm Austria GmbH in Wien und verfolgt hierbei als ausgewiesene Expertin für Qualitätsmanagement Arzneimittel u.a. folgende Tätigkeitsschwerpunkte:

- Qualitätspharmazeutische und konzeptionelle Beratung bzw. Abgrenzungsanfragen zu Gesundheitsprodukten (Arzneimittel, Medizinprodukte, Lebensmittel, Cosmeceuticals, etc.)
- Beratung in verschiedenen Grenzbereichen zum Arzneimittel (u. a. Biozide, Ausgangsstoffe, Chemikalien)
- Prüfung & Freigabe von Gebrauchs- und Fachinformationen
- Lead Auditorin im Rahmen von Due Diligence Evaluierungen und Lieferantenqualifizierungen (Wirkstoffhersteller, konventionelle & sterile Hersteller)
- Vorbereitung, Begleitung und Nachbereitung von (Erst-) Bewilligungsverfahren von pharmazeutischen Betrieben gemäß AMG

### Daniel Frerichs

Daniel Frerichs is a German national with more than 7 years of working experience in China. In 2011 the founder of PRAGMA Institute for empirical strategy consultancy (Reutlingen) decided to move to China. After gaining first Sino-European experiences in the medical field, he joined the furniture fittings manufacturer Julius Blum GmbH at its China Headquarters in Shanghai from 2013. Here Mr. Frerichs is in charge of establishing and operating an E-Commerce distribution channel and leads strategic projects in business development, corporate communication (e.g. WeChat), as well as business intelligence. He initiated and designed the BLUM-REHAU China Middle-Class-Survey “@China’s Homes 2025” as one of Blum’s biggest marketing research efforts in the company’s history.

Since 2017 Daniel Frerichs is founding partner of Salt & Pepper Consulting – a Niche-MSP (Multisided Platform) providing OAO (Online and Offline) services, connecting the European and Chinese high-tech community.

### Jürgen Knittel

Jürgen Knittel ist seit 30 Jahren als Berater chinesischer Firmen für automatisierte PCB-Bestückung und Berater deutscher Mikroelektronik-Firmen für die Kooperation mit chinesischen Unternehmen aktiv. Seit 1997 fungiert er als selbstständiger Unternehmer und Eigner diverser KMU mit der Ausrichtung Research, Entwicklung von Prototypen und der Produktion von Medizingeräten, alternativer Energiegewinnung und -versorgung sowie Logistik.

Als Besitzer und Geschäftsführer der Hyle & Company und Präsident des Boards der Hyle & Company Business Group – einer Firma die sich u.a. auf den Vertrieb spezieller Regenerationsinfrastruktur spezialisiert hat – verfügt Jürgen Knittel auch über Büros in Taipeh und Shenzhen und gilt aufgrund seiner jahrzehntelangen Praxiserfahrung vor Ort als hervorragender Fachmann und Kenner des chinesischen Wirtschaftssystems im Allgemeinen und des hiesigen Gesundheitsmarkts im Speziellen.

### **Chenchao Liu**

Chenchao Liu, geboren in China, lebt seit mehr als 16 Jahren in Deutschland. Er studierte Chemie an der TU München und forschte am Max-Planck-Institut sowie ETH Zürich.

Chenchao Liu ist Inhaber von Silreal, einem auf China spezialisiertes Beratungsunternehmen, das den Unternehmen ermöglicht, für den Markteintritt verlässliche Partner in China zu gewinnen und sie hierbei zu begleiten. Ferner nutzt Chenchao Liu seine umfassenden Kenntnisse über China und dessen Beziehung zu Europa und kombiniert seine Expertise im Gesundheitswesen und seine interkulturellen Kompetenzen, um die Institutionen bei strategischen Investitionen in Unternehmen entlang der neuen Seidenstraße zu unterstützen.

Als Global Shaper des Weltwirtschaftsforums wird Chenchao Liu regelmäßig als Referent und Gast bei internationalen Konferenzen wie dem G20 Global Solutions Summit, dem OECD Forum, dem Bundesverband der Deutschen Industrie und der Max-Planck-Gesellschaft als China-Experte eingeladen.